

พฤติกรรมความเชื่อในการดูดวงด้วยไพ่ทาโรต์ (เพย์ปชี) ของประชากรในบริเวณสยามสแควร์

Behavior and beliefs in horoscope by Tarot card of people in Siamsquare

ดวงใจ ภารนา奴รักษ์*

ณัฐรา อํามไฟ*

ณิชนันท์ อุยู่ประพัตร*

ประพงษ์ พสุวนันท์**

บทคัดย่อ

การวิจัยครั้งนี้มีวัตถุประสงค์ คือ 1) เพื่อศึกษาพฤติกรรมความเชื่อในการดูดวง ด้วยไพ่ทาโรต์ (เพย์ปชี) ของประชากรในบริเวณสยามสแควร์ 2) เพื่อศึกษาถึงปัจจัยของการเข้าใช้บริการดูดวง ด้วยไพ่ทาโรต์ (เพย์ปชี) ของประชากร ในบริเวณสยามสแควร์ และ 3) เพื่อศึกษาถึงสาเหตุของผู้ที่ไม่เคยเข้าใช้บริการดูดวงด้วยไพ่ทาโรต์ (เพย์ปชี)

กลุ่มตัวอย่าง คือ ประชากรในบริเวณสยามสแควร์ โดยกำหนดขนาดตัวอย่างตามแนวทางของยามานะ Yamane (1967) ได้จำนวนขนาดตัวอย่าง 400 คน ใช้แบบสอบถามในการเก็บรวบรวมข้อมูลระหว่างวันที่ 11-13 กุมภาพันธ์ 2554

ผลการวิจัยพบว่า

สาเหตุในการดูดวงของประชากรส่วนใหญ่ เกิดจากการอยากรทราบอนาคต รองลงมาคือ มีความสงสัยในบางเรื่อง ความกังวล ไม่สบายใจ ต้องการส่วนช่วยในการตัดสินใจ และไม่มีสาเหตุตามลำดับ กลุ่มตัวอย่างที่เคยใช้บริการดูดวง ด้วยไพ่ทาโรต์ (เพย์ปชี) จำนวน 211 คน สำหรับปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดที่ส่งผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการดูดวงด้วยไพ่ทาโรต์ (เพย์ปชี) เป็นอันดับหนึ่ง คือ ปัจจัยด้านการบริการ รองลงมาคือ ปัจจัยด้านราคา ปัจจัยด้านบุคลากรในการให้บริการ ปัจจัยด้านกระบวนการให้บริการ ปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาด ปัจจัยด้านช่องทางการจัดจำหน่าย และ ปัจจัยด้านกายภาพ ตามลำดับ ขณะที่กลุ่มตัวอย่างที่ไม่เคยใช้บริการดูดวงด้วยไพ่ทาโรต์ (เพย์ปชี) จำนวน 189 คน ส่วนใหญ่มีเหตุผลที่ไม่เคยใช้บริการดูดวงด้วยไพ่ทาโรต์ (เพย์ปชี) คือ ไม่ทราบข้อมูลเกี่ยวกับการดูดวงด้วยไพ่ทาโรต์ (เพย์ปชี) ว่ามีความน่าเชื่อถือมากเพียงใด

คำสำคัญ : ส่วนประสมทางการตลาด, สยามสแควร์, ไพ่ทาโรต์

ABSTRACT

The objective of this research was 1) to study behavior and beliefs in horoscope by Tarot card of people in Siamsquare, 2) to study horoscope service factor by Tarot card of people in Siamsquare and 3) to study reason of who never used horoscope service. The questionnaire was conducted by following Yamane guidelines (1967) with 400 respondents.

The result found that

People used horoscope service for future forecast, wondering in some issues, worry, uneasy,

* นักศึกษาสาขาวิชาการตลาด คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร วิทยาเขตสารสนเทศเพชรบุรี

** ผู้ช่วยศาสตราจารย์ สาขาวิชาการจัดการธุรกิจท่องเที่ยว คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร

need spirit and no reason, respectively. There were 211 samples have been used horoscope service by Tarot card. Moreover, marketing factors affecting horoscope service decision making were service, price, personal, process, promotion, place and physical, respectively. Whereas, 189 samples who never used horoscope service, claimed that they hadn't enough information is how mush to believeable to use the service.

Keyword : Marketing mix , Siamsquare , Tarot card

บทนำ

คนไทยมีค่านิยมอย่างหนึ่งคือเชื่อถืออชคคลังและเชื่ออำนาจสิ่งที่ศรีที่อำนาจจึงลับต่างๆ เชื่อเรื่องดง และบุญ วานานโดยเฉพาะอย่างยิ่งชีวิตขาดบานส่วนใหญ่เชื่อว่าบุญกับธรรมชาติและบางคนคิดว่ามีสิ่งลึกลับบางอย่างบันดาลให้เกิดความแห้งแล้งหรือเกิดความอุดมสมบูรณ์จึงเกิดความกลัวในขณะเดียวกันก็ต้องการความปลดภัยเจ้าพากันกราบไหว้ สิ่งที่ตนคิดว่ามีอำนาจบันดาลให้เกิดความทุกข์หรือความสุขได้ พร้อมกับมีการเช่นไหว้บวงสรวงและทำสิ่งต่างๆ ที่คิดว่าจะทำให้เป็นผลดีต่อการดำรงชีวิต (มนัส สุขสาคร, 2540: 56)

ปัจจุบันสภาพการดำรงชีวิตเมื่อมีปัญหาต้องพึ่งพากลุ่มบุคคลที่มีวิธีการทำนายเรียกว่าโหรหรือหมอดู ซึ่งเป็นผู้ที่ใช้บริการเชื่อว่ามีความสามารถทำนายชีวิตทั้งในอดีต ปัจจุบันและอนาคตได้ มุขย์ทุกคนมีความอยากรู้อนาคต ตนเอง เพราะรู้ตัวยังไม่ได้ เกิดการคลื่นคลายในจิตใจมีที่พึ่งพางใจและการดูหม้อนายคุณปัจจุบันนี้มีหลักชนิดเช่น ดูกราฟชีวิต ดู虹霞เอ้ง ร่างทรง การผูกดวง (น้ำชา ขันอิป, 2548: 16)

ให้ยิบซีได้รับความนิยมเพร่หลายไปทั่วโลก เนื่องจากความแม่นยำ และความشك็ตต์สิทธิ์ที่ไม่สามารถอธิบายได้ ให้ยิบซีจึงเป็นศาสตร์การ ดูดูง ที่ได้รับความนิยมสูงสุดแบบหนึ่งในปัจจุบัน แม้แต่ในประเทศไทยของเราง (สมบูรณ์ เรืองอณุ, 2550)

ไฟปิปซี หรือไฟท่าโรท์ เป็นศาสตร์หนึ่งที่ใช้ในการพยากรณ์แต่ไม่เป็นที่แనะชัดว่ามาจากหรือกำนิดมาจากประเทศใดมีแต่การคาดเดาว่ามานะมาจากประเทศอินเดียโดยกลุ่มยิบซีที่เป็นพวกเรื่องไม้มีที่พักพิงอันแน่นอนและคาดว่าพวกยิบซีนี้จะเป็นชาวอินเดียชนเผ่าที่นับถือศาสนาเชนดูแล้วกรุงรัตนโกสินทร์ออกไปอยู่ทั่วโลก และได้เรื่องไปบังที่ต่างๆและมุ่งสู่อาหรับແบอร์เซียไปจนถึงอียิปต์และส่วนใหญ่อยู่ในยุโรปตอนกลางเรื่องนี้ไปมาระหว่างหัวรังเศสและสเปนผู้ชายชาวยิบซีจะมีอาชีวภาพคุ้มครองซึ่งซ่อนหรือนักแสดงละครสัตห์ตามลวนลาภารณะต่างๆส่วนผู้หญิงชาวยิบซีมักจะมีความภักดีทางขายอาหารและเป็นหมอดูโดยทำนายด้วยลูกแก้วหรือไฟและลายมือและมักจะมีความแม่นยำอย่างน่าเกรงขาม(ภัทรรัตน์ ศักดิ์ศรรณ์, 2547)

เนื่องจากสยามสแควร์เป็นศูนย์การค้าเปิดโล่งแนวราบขนาดใหญ่เป็นแหล่งพับปาร์ของวัยรุ่นและกลุ่มคนทุกเพศทุกวัย ซึ่งเป็นแหล่งรวมแฟชั่นนานาชาติที่กำลังอิฐในกระแส ธุรกิจในสยามสแควร์มีความหลากหลาย ทั้งโลกของแฟชั่นอาหาร พื้นที่โซไซน์โรงเรียนภาษาต่างประเทศ อีกทั้งบริเวณใกล้เคียงยังมีสถานที่ท่องเที่ยวอีกแห่ง เช่น สยามเซ็นเตอร์สยามพารากอน เป็นต้น จึงทำให้สยามสแควร์เป็นสถานที่ท่องเที่ยวที่มีผู้คนเข้ามาท่องเที่ยวเป็นจำนวนมาก

ด้วยเหตุนี้ผู้จัดจึงสนใจที่จะศึกษาพฤติกรรมความเชื่อในการคุ้มครองด้วยไฟฟ้าໂර์ท (ไฟยิปซี) ของประชากรในบริเวณสยามสแควร์ เพื่อให้เข้าใจถึงแนวคิดและพฤติกรรมต่างๆ โดยใช้กรอบส่วนประสมทางการตลาดบริการ มาใช้เป็นข้อคำถามเพื่อศึกษาถึงเหตุผลการใช้บริการด้วยไฟฟ้าໂร์ท (ไฟยิปซี) ของประชากรในบริเวณสยามสแควร์

วัตถุประสงค์การวิจัย

1. เพื่อศึกษาพฤติกรรมความเชื่อในการดูดวง ด้วยไฟฟ้าໂර์(ไฟยิปซี) ของประชากรในบริเวณสยามสแควร์
2. เพื่อศึกษาถึงปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดของการเข้าใช้บริการดูดวงด้วยไฟฟ้าໂร์(ไฟยิปซี) ของประชากรในบริเวณสยามสแควร์
3. เพื่อศึกษาถึงสาเหตุของผู้ที่ไม่เคยเข้าใช้บริการดูดวงด้วยไฟฟ้าໂร์ (ไฟยิปซี)

วิธีการศึกษา

การวิจัยครั้งนี้เป็นการวิจัยเชิงพรรณนา(Descriptive Research)กลุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการวิจัยได้แก่ ผู้ที่เข้ามาท่องเที่ยวในบริเวณสยามสแควร์ โดยเก็บข้อมูลจากกลุ่มตัวอย่างจำนวน 400 คน ใช้แบบแผนการสุ่มตัวอย่างแบบตามสะดวก (Convenience Sampling) จากผู้ที่เข้ามาท่องเที่ยวในบริเวณสยามสแควร์

เครื่องมือที่ใช้ในการเก็บรวบรวมข้อมูลในการวิจัยครั้งนี้เป็นแบบสอบถามที่ถูกตัดแปลงมาจากวิทยานิพนธ์เรื่องความตั้งใจกระทำพฤติกรรมของผู้รับการบริการพยากรณ์/ตรวจชงชะตาตามคำแนะนำของโทรารายวัดโคงเขม่า อำเภอครชัยศรี จังหวัดนครปฐม ซึ่งถูกสร้างขึ้นโดย พระมหาระพิน (อภิชาโน) นาคจิinvงษ์(2552)โดยนำแบบสอบถามที่ร่างขึ้นไปให้ผู้เชี่ยวชาญและผู้ทรงคุณวุฒิพิจารณา 3 ท่าน ในด้านการวิจัยตลาด ด้านการตลาด และด้านจิตวิทยาเพื่อพิจารณาในด้านความถูกต้อง (Validity) และความเหมาะสมของแบบสอบถาม หลังจากนั้นนำแบบสอบถามที่ผ่านการปรับปรุงจากผู้เชี่ยวชาญไปทดลองใช้กับประชากรที่มาท่องเที่ยวในบริเวณสยาม-สแควร์จำนวน 40 คน พบว่าแบบสอบถามมีความเชื่อมั่น(Reliability) สัมประสิทธิ์效ผลฟ้าของ ครอนบาก (Cronbach's Alpha) มีค่าเท่ากับ 0.83 ซึ่งมีค่าเข้าใกล้ 1 แสดงว่าแบบสอบถามมีความเชื่อมั่นสูง (สรชัย พิศาลบุตร เสารส ใหญ่สว่าง และปรีชา อัศวเดชาบุรุ (2549))

แบบสอบถามที่ใช้ในการเก็บรวบรวมข้อมูล ประกอบด้วย 5 ส่วนดังนี้

ส่วนที่ 1 ข้อมูลส่วนบุคคล จำนวน 6 ข้อ เป็นคำถามปลายปิด 6 ข้อในแต่ละข้อให้เลือกตอบเพียงข้อเดียวได้แก่ เพศ อายุ การศึกษาหรือวุฒิการศึกษา รายได้ต่อเดือน สถานภาพครอบครัว และ พักอาศัยอยู่กับใคร

ส่วนที่ 2 ข้อมูลเกี่ยวกับพฤติกรรมการเข้าใช้บริการการดูดวงด้วยไฟฟ้าໂร์(ไฟยิปซี) จำนวน 14 ข้อ เป็นคำถามปลายปิด ซึ่งมี 2 ข้อสามารถเลือกตอบได้มากกว่า 1 ข้อ ได้แก่ เมื่อมีการดูดวงแล้วจะเกิดความรู้สึกอย่างไร และ หลังจากการดูดวงจะส่งผลต่อผู้ใช้บริการดูดวงอย่างไร

ส่วนที่ 3 สภาพปัจจุบันของปัจจัยที่ส่งผลต่อการการดูดวงของประชากรที่เข้ามาท่องเที่ยวในบริเวณสยามสแควร์ที่เคยใช้บริการการดูดวงด้วยไฟฟ้าໂร์(ไฟยิปซี) จำนวน 40 ข้อ ในส่วนนี้จะมีการกรอกแบบสอบถามได้ก็ต่อเมื่อเคยเข้ารับการใช้บริการดูดวงด้วยไฟฟ้าໂร์(ไฟยิปซี) ประกอบด้วย ความพึงพอใจในการใช้บริการ และความเชื่อต่างๆ ซึ่งวัดด้วย Rating Scale 5 ระดับตามแนวของ Likert scale คือ 5,4,3,2 และ 1 ซึ่งมีค่าเท่ากับ มากที่สุด มาก ปานกลาง น้อย และน้อยที่สุด ตามลำดับ

ส่วนที่ 4 ข้อมูลเกี่ยวกับพฤติกรรมของผู้ที่ไม่เคยใช้บริการดูดวงด้วยไฟฟ้าໂร์(ไฟยิปซี) จำนวน 1 ข้อ ประกอบด้วยเหตุผลของผู้ที่ไม่เคยใช้บริการดูดวงด้วยไฟฟ้าໂร์(ไฟยิปซี) ว่า เพราะเหตุใด เช่น มีความเชื่อในเรื่องวิทยาศาสตร์มากกว่า หรือ ไม่มีข้อมูลเพียงพอ ในการเข้าใช้บริการดูดวงด้วยไฟฟ้าໂร์(ไฟยิปซี) เป็นต้น ซึ่งมีการใช้แบบสอบถามเป็นคำถามปลายปิดซึ่ง สามารถเลือกตอบได้มากกว่า 1 ข้อ

ส่วนที่ 5 ข้อมูลเกี่ยวกับความคิดเห็นเพิ่มเติม

การเก็บข้อมูลผู้วิจัยได้แจ้งแบบสอบถามให้กับกลุ่มตัวอย่างในบริเวณสยามสแควร์ ในช่วงวัน ศุกร์ – อาทิตย์ ช่วงเวลา 12.00-20.00 น. ระหว่างวันที่ 11-13 กุมภาพันธ์ 2554 จำนวน 400 ชุด

ผลการศึกษา

จากผลวิเคราะห์ข้อมูลสามารถสรุปผลได้ดังนี้

1. ข้อมูลส่วนบุคคล พบร่วม เป้าหมายประชากรที่มาท่องเที่ยวในบริเวณสยามสแควร์ส่วนใหญ่เป็นเพศหญิง (ร้อยละ 55.00) ส่วนใหญ่มีอายุ 26-35 ปี (ร้อยละ 37.00) ส่วนใหญ่กำลังศึกษาหรือมีภารกิจการศึกษาอยู่ระดับปริญญาตรี (ร้อยละ 44.25) มีรายได้ต่อเดือน 5,001-10,000 บาทเป็นส่วนใหญ่ (ร้อยละ 35.50) ส่วนใหญ่มีสถานภาพโสด (ร้อยละ 70.75) และ พักอาศัยอยู่กับบิดามารดา (ร้อยละ 37.50)

2. ข้อมูลเกี่ยวกับพฤติกรรมการเข้าใช้บริการดูดวงด้วยไฟฟ้าโรท์(ไฟยิปชี) ดังตารางที่ 1 กล่าวคือ ส่วนใหญ่ประชากรที่เข้ามาท่องเที่ยวในบริเวณสยามสแควร์ เดินทางด้วยรถเมล์ (ร้อยละ 61.50) เดินทางด้วยวิธีการดูผ่านทางอินเตอร์เน็ตมากที่สุด (ร้อยละ 53.00) เดินทางด้วยวิธีการใช้วันเกิด (ร้อยละ 61.50) ระยะเวลาที่เริ่มใช้บริการดูดวงจะถึงปัจจุบัน คือ 2 ปีขึ้นไป (ร้อยละ 39.50) ในชุมชนที่พักอาศัยไม่มีสถานที่ให้บริการดูดวงเลย (ร้อยละ 55.00) ไม่มีเพื่อนใช้บริการดูดวง (ร้อยละ 35.25) ความตื่นในการใช้บริการดูดวงเดือนละ 1 ครั้ง (ร้อยละ 49.75) มีค่าใช้จ่ายครั้งละไม่เกิน 100 บาท (ร้อยละ 38.50) โดยมีการไปดูดวงเพียงคนเดียว (ร้อยละ 44.25) สาเหตุในการดูดวงคืออยากทราบอนาคต (ร้อยละ 43.25) ภายนอกจากการดูดวงมักจะเกิดความรู้สึกอย่างกลับไปดูอีกครั้งเร็วๆนี้ (ร้อยละ 42.75) หลังจากการดูดวงส่งผลต่อความเครียดหรือความกังวลใจในระดับปานกลาง (ร้อยละ 32.00) ในการดูดวงแต่ละครั้งส่งผลให้ต่านจะจำหรือรู้สึกกังวลใจ เป็นระยะเวลาไม่เกิน 1 สัปดาห์ (ร้อยละ 45.25) และ ส่วนใหญ่เคยใช้บริการดูดวงด้วยไฟฟ้าโรท์(ไฟยิปชี) (ร้อยละ 52.75)

3. ข้อมูลเกี่ยวกับปัจจัยทางการตลาดที่ส่งผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการดูดวงด้วยไฟฟ้าโรท์(ไฟยิปชี) ซึ่งเป็นข้อมูลที่ถูกจัดเก็บจากกลุ่มตัวอย่างที่เคยใช้บริการดูดวงด้วยไฟฟ้าโรท์(ไฟยิปชี) จำนวน 211 คน โดยมีรายละเอียดในตารางที่ 2 โดยเรียงลำดับตามค่าเฉลี่ย ดังนี้

3.1 ปัจจัยด้านการบริการ ($\bar{x} = 3.87$, $SD = 0.90$) โดยมีข้อมูลที่สำคัญ คือ มีความถูกต้องแม่นยำในการให้บริการดูดวงด้วยไฟฟ้าโรท์(ไฟยิปชี)

3.2 ปัจจัยด้านราคา ($\bar{x} = 3.94$, $SD = 0.94$) โดยมีข้อมูลที่สำคัญ คือ ราคากาบบริการมีความเหมาะสมกับการให้บริการดูดวงด้วยไฟฟ้าโรท์(ไฟยิปชี)

3.3 ปัจจัยด้านบุคลากรในการให้บริการ ($\bar{x} = 3.88$, $SD = 0.98$) โดยมีข้อมูลที่สำคัญ 3 ลำดับ ได้แก่ 1) อธิบายผลคำทำนายเข้าใจได้ง่าย 2) ความน่าเชื่อถือของหมอดู และ 3) ทำนายตามหลักเหตุและผล ตามลำดับ

3.4 ปัจจัยด้านกระบวนการให้บริการ ($\bar{x} = 4.12$, $SD = 0.90$) โดยมีข้อมูลที่สำคัญ 3 ลำดับ ได้แก่ 1) ข้อมูลในอดีตที่หมอดูอ้างถึงมีความเกี่ยวเนื่องกับเรื่องราวในอดีต 2) ขั้นตอนการให้บริการดูดวงไฟฟ้าโรท์(ไฟยิปชี) และ 3) ระยะเวลาที่ใช้ในการดูดวงแต่ละครั้ง ตามลำดับ

3.5 ปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาด ($\bar{x} = 3.76$, $SD = 0.97$) โดยมีข้อมูลที่สำคัญเท่ากัน 2 ด้าน คือ 1) ความสะอาดของสถานที่ และ 2) ด้านการตกแต่งของสถานที่มีความน่าเชื่อถือ

3.6 ปัจจัยด้านช่องทางการจัดจำหน่าย ($\bar{x} = 3.57$, $SD = 1.04$) โดยมีข้อมูลที่สำคัญ 3 ลำดับแรก ได้แก่ 1) การเดินทางไปใช้บริการ 2) ระยะเวลาการเปิด-ปิดของสถานที่ให้บริการดูดวง และ 3) สถานที่มีจุดเด่น ง่ายต่อการเข้าใช้บริการดูดวงด้วยไฟฟ้าโรท์(ไฟยิปชี) ตามลำดับ

3.7 ปัจจัยด้านภัยภาพ ($\bar{x} = 3.56$, $SD = 1.17$) โดยมีข้อมูลที่สำคัญ 3 ลำดับ ได้แก่ 1) ประสบการณ์และความชำนาญของหมอดู 2) ชื่อเสียงของหมอดู และ 3) หมอดูทำนายได้รวดเร็ว快捷 ตามลำดับ

4. ข้อมูลเกี่ยวกับพฤติกรรมของผู้ที่ไม่เคยใช้บริการดูดวงด้วยไฟฟ้าโรท์(ไฟยิปชี) ซึ่งเป็นข้อมูลที่ถูกจัดเก็บจากกลุ่มตัวอย่างที่ไม่เคยใช้บริการดูดวงด้วยไฟฟ้าโรท์(ไฟยิปชี) จำนวน 189 คน ดังตารางที่ 3 กล่าวคือ ส่วนใหญ่มีสนใจเข้าเลือกใช้บริการดูดวงด้วยไฟฟ้าโรท์(ไฟยิปชี) ด้วยสาเหตุของการไม่ทราบข้อมูลเกี่ยวกับการดูดวงด้วยไฟฟ้าโรท์(ไฟยิปชี) ว่ามีความน่าเชื่อถือมากน้อยเพียงใด (ร้อยละ 56.08) และรองลงมาคือ กลัวที่จะรับรู้ผลคำทำนายที่อาจยอมรับไม่ได้ ร้อยละ 53.97

สรุปและอภิปรายผล

งานวิจัยเรื่องพฤติกรรมความเชื่อในการดูดวงศ้ายไฟท่าໂຮ່ (ໄພອີປັນຈິ) ของประชากรในบริเวณสยามสแควร์สรุปได้ดังนี้

- ก. กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่เป็นเพศหญิง ในช่วงอายุ 26-35 ปี กำลังศึกษาหรือมีวุฒิการศึกษาอยู่ในระดับปริญญาตรี มีรายได้อยู่ในช่วง 5,001-10,000 บาทต่อเดือน สถานภาพโสด และส่วนใหญ่พักอาศัยอยู่กับบิดามารดา สอดคล้องกับงานวิจัยของ พรหพย จงเจดศักดิ์ (2540) ที่พบว่า กลุ่มตัวอย่างผู้ใช้บริการดูดหมอกส่วนใหญ่เป็นเพศหญิง อายุระหว่าง 26-30 ปี มีสถานภาพโสด ระดับการศึกษา ปริญญาตรี

2. การวิเคราะห์ข้อมูลพฤติกรรมพบว่ากลุ่ม

ตัวอย่างส่วนใหญ่มีการใช้บริการดูดวงศ่าย่างผ่านทางอินเตอร์เน็ตบ่อยที่สุด และใช้วิธีการดูดวงศ้ายเหลวบันเกิด เป็นส่วนมากที่สุด ซึ่งในการดูดวงศั่นจะมีระยะห่างในการดูดวงศั่นแต่ละครั้งอยู่ที่ 2 ปีขึ้นไป โดยที่ไม่แน่ใจว่า ตัวอย่างส่วนมากที่สุด ซึ่งในการดูดวงศั่นจะมีระยะห่างในการดูดวงศั่นที่ให้บริการดูดวงศ้ายโดยลักษณะเดียวกัน ไม่มีการซักจุุงหรือ มีผู้ร่วมไปใช้บริการ และสาเหตุในการเข้ารับบริการดูดวงศ้ายไฟท่าໂຮ່(ໄພອີປັນຈິ)นั้นคือการอยากร้าบอนาคต และมีความสัมภัยในบางเรื่อง จึงทำให้มีการเข้ารับบริการในการดูดวงศ้ายเพื่อหาคำตอบนั้น เมื่อมีการดูดวงศ้ายแล้วกลุ่มตัวอย่าง จะเกิดความรู้สึกอย่างกลับไปดูอีกครั้งเร็วๆนั้น และการดูดวงศั่นจะส่งผลต่อความเครียดหรือความกังวลใจของกลุ่มตัวอย่างในระดับปานกลางเท่านั้น การดูดวงศ้ายในแต่ละครั้งสามารถส่งผลให้เกิดการลดจำหรือรู้สึกกังวลใจเป็นระยะเวลาไม่เกิน 1 สัปดาห์ ซึ่งสอดคล้องกับงานวิจัยของจิรารัตน์ ถือคำ (2548) ได้ทำการวิจัยเรื่อง ปัจจัยทางการตลาดที่มีผลต่อพฤติกรรมการเลือกดูดวงศ้ายของประชาชนในเขตกรุงเทพมหานคร พบว่า ค่าใช้จ่ายในการดูดวงศ้ายในแต่ละครั้งคือ 100 บาท ส่วนเหตุผลที่ประชาชนตัดสินใจเลือกที่จะดูดวงศ้ายคือ อยากรู้อนาคต

3. แจกสรุปผลวิจัยในข้างต้นผู้วิจัยได้อภิปรายผลการวิจัย ดังนี้

1. ด้านการบริการ ผู้เข้ารับบริการดูดวงศ้ายส่วนใหญ่ให้ความสำคัญกับความถูกต้องแม่นยำในการให้บริการดูดวงศ้ายที่สุด ดังนั้นผู้ให้บริการดูดวงศ้ายควรมีความใส่ใจในเรื่องความถูกต้องแม่นยำของการให้บริการมากยิ่งขึ้น ซึ่งอาจใช้องค์ประกอบอื่นๆเข้ามาช่วยให้ผู้รับบริการเกิดความรู้สึกว่าถูกต้องแม่นยำมากขึ้นก็ได้

2. ด้านราคา ผู้เข้ารับบริการดูดวงศ้ายส่วนใหญ่ให้ความสำคัญกับราคาก่อนการให้บริการที่มีความเหมาะสมกับการให้บริการดูดวงศ้ายดังนั้นจึงอาจมีการกำหนดราคาในระดับราคาที่เหมาะสมตามช่วงอายุหรือการแบ่งระดับราคตามเกณฑ์ต่างๆ

3. ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย ผู้เข้ารับบริการดูดวงศ้ายส่วนใหญ่ให้ความสำคัญกับความสะดวกในการเดินทางไปใช้บริการดังนั้นจึงควรมีการจัดทำให้เลือกได้ในรูปแบบต่างๆ เช่น จุดให้บริการดูดวงศ้าย สถานที่เข้าถึงได้ยากก็จะส่งผลให้ผู้เข้ารับบริการไม่ตัดสินใจเข้าไปใช้บริการได้

4. ด้านการส่งเสริมการตลาด ผู้เข้ารับบริการดูดวงศ้ายส่วนใหญ่ให้ความสำคัญกับความสะอาดของพื้นที่และการตกแต่งของสถานที่มีความน่าเชื่อถือดังนั้นผู้ให้บริการดูดวงศ้ายจึงควรมีการทำความสะอาดสถานที่อย่างสม่ำเสมอและตกแต่งสถานที่ให้เหมาะสมกับการเป็นสถานที่ให้บริการดูดวงศ้าย ซึ่งอาจทำได้โดยการจัดสถานที่ให้ผู้เข้ารับบริการรู้สึกของการเป็นยิบซี เป็นต้น

5. ด้านภาษาพื้นเมือง ผู้เข้ารับบริการดูดวงศ้ายส่วนใหญ่ให้ความสำคัญกับประสบการณ์และความชำนาญของผู้ให้บริการ

ความสำคัญกับประสบการณ์และความชำนาญของผู้ให้บริการดังนั้นผู้ให้บริการดูดวงศ้ายจึงควรมีการให้บริการที่ให้ความรู้สึกถึงการเป็นมืออาชีพ

6. ด้านบุคลากร ผู้เข้ารับบริการดูดวงศ้ายส่วนใหญ่ให้ความสำคัญกับการอธิบายคำทำนายของหมอดูให้ผู้เข้ารับบริการดูดวงศ้ายได้รับความน่าเชื่อถือดังนั้นผู้ให้บริการจึงควรรู้จักการใช้ภาษาให้เหมาะสมกับกลุ่มคนต่างๆ ซึ่งจะทำให้ผู้เข้ารับบริการรู้สึกเข้าใจง่าย ประทับใจและส่งผลให้เกิดลักษณะใช้บริการในครั้งต่อไป

7. ด้านกระบวนการให้บริการ ผู้เข้ารับบริการดูดวงส่วนใหญ่ให้ความสำคัญกับข้อมูลในอีตที่หมวดดูอ้างถึงมีความเกี่ยวเนื่องกับเรื่องราวในอดีตของผู้เข้ารับบริการ ดังนั้นผู้ให้บริการจึงควรที่จะกล่าวถึงข้อมูลในอดีตของผู้เข้ารับบริการทุกราย เพราะ ข้อมูลเหล่านี้จะส่งผลให้ผู้เข้ารับบริการรู้สึกถึงความถูกต้องแม่นยำของการดูดวงครั้งนั้นได้

ซึ่งปัจจัยทั้งหมดนี้ ปัจจัยที่ส่งผลต่อการตัดสินใจในการเลือกใช้บริการดูดวงด้วยไฟฟ้าໂර์(ไฟยิปชี)มากที่สุดคือ ปัจจัยด้านการบริการ ($\bar{X} = 4.12$, S.D.=0.83) และรองลงมาคือ ปัจจัยด้านราคา ($\bar{X} = 3.94$, S.D.=0.94)

ในส่วนของข้อมูลเกี่ยวกับพฤติกรรมของผู้ที่ไม่เคยใช้บริการดูดวงด้วยไฟฟ้าໂอร์(ไฟยิปชี)นั้น ส่วนใหญ่มีสาเหตุที่ไม่สนใจหรือไม่เข้าใช้บริการดูดวงด้วยไฟยิปชีเนื่องจาก ไม่ทราบข้อมูลเกี่ยวกับการดูดวงด้วยไฟฟ้าໂอร์(ไฟยิปชี)ว่ามีความน่าเชื่อถือมากน้อยเพียงใด(ร้อยละ 56.08) และรองลงมาคือกลัวที่จะได้รับรู้ผลคำทำนายที่อาจยอมรับไม่ได้(ร้อยละ 53.97) ตามลำดับ

เอกสารอ้างอิง

- ณัชชา ชินธิป.(2548). โครงการกับการตัดสินใจทางธุรกิจ.วิทยานิพนธ์ปริญญาศึกษาศาสตรมหาบัณฑิต สาขา สังคมศาสตร์และการพัฒนา มหาวิทยาลัยราชภัฏอุบลราชธานี.
- ประพงษ์ พสุวนท. (2553). การวิจัยตลาด 1. นครปฐม : บริษัท เพชรเกษม พรินติ้ง กรุ๊ป จำกัด.
- พระมหาระพิน (อภิชาน) นาคจิโนงค์. (2552). ความตั้งใจกระทำพฤติกรรมของผู้รับการบริการพยากรณ์/ตรวจสอบ ตามความจำเป็นของโลหะยวดโภคเง不怕 อำเภอครชัยศรี จังหวัดนครปฐม. วิทยานิพนธ์ปริญญา ศึกษาศาสตรมหาบัณฑิต สาขาวิชาพัฒนาศึกษา บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยศิลปากร.
- ภัทร์มนต์ ศักดิ์ชุตรณ์. (2547). ประวัติความเป็นมาของไฟยิปชี สืบคันเมื่อ 3 กรกฎาคม 2554, จาก <http://www.jupiterasi.com/index.php?lay=show&ac=article&id=538665253&Ntype=2>
- มนัส สุขสถาบัน. (2539). ภูมิปัญญาชาวบ้านไทย. อุบลราชธานี: ประชามติօฟเช็คการพิมพ์.
- สมบุญ เรืองวุฒิ. (2550). ไฟยิปชี หรือ ไฟยิปชี แบบมาตรฐาน. สืบคันเมื่อ 15 มิถุนายน 2554 จาก <http://astro.meeemodel.com/tarotmain.php>
- สรชัย พิศาลบุตร เสาร์ส ใหญ่ส่วน แลบปรีชา อัศวเดชาบุตร. (2549). การสร้างและการประเมินผลข้อมูลจากแบบสอบถาม. กรุงเทพมหานคร: บริษัท วิทยพัฒน์ จำกัด.
- Yamane, T. (1967). Statistics : An introductory analysis, New York : Harper and Row.