



# การประชุมวิชาการระดับชาติ "วิทาการจัดการธุรกิจชุมชนสู่ปรัชญาคณาจารย์"

## วิจัยเพื่อสร้างสรรค์เศรษฐกิจชุมชนสู่ปรัชญาคณาจารย์

คณะ: วิทยาการจัดการ  
เครือข่ายมหาวิทยาลัยราชภัฏกลุ่มภาคเหนือ



โครงการประชุมวิชาการระดับชาติ "วิทาการจัดการธุรกิจชุมชนสู่ปรัชญาคณาจารย์ 2015"

จัดทำโดยเครือข่ายความร่วมมือทางวิชาการคณะ: วิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยราชภัฏภาคเหนือ<sup>๑</sup>  
วันที่ 20–21 กุมภาพันธ์ 2558 ณ โรงแรมดิเวย์เพรส สันเต้บ้านคลอง อำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่

เจพาระ: ดับเบิลปริญญาตรี

## คำนำ

มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่ ร่วมกับ เครือข่ายความร่วมมือทางวิชาการ คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยราชภัฏกลุ่มภาคเหนือ ซึ่งประกอบด้วย มหาวิทยาลัยราชภัฏนครสวรรค์ มหาวิทยาลัยราชภัฏกำแพงเพชร มหาวิทยาลัยราชภัฏเพชรบูรณ์ มหาวิทยาลัยราชภัฏอุตรดิตถ์ มหาวิทยาลัยราชภัฏลำปาง มหาวิทยาลัยราชภัฏพิบูลสงคราม มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย ได้จัดการประชุมนำเสนอผลงานวิจัยระดับชาติ วิทยาการจัดการวิชาการ 2015 : วิจัยเพื่อสร้างสรรค์เศรษฐกิจชุมชนสู่ประชาคมอาเซียน ในระหว่างวันที่ 20 กุมภาพันธ์ 2558 ณ โรงแรมดิเอ็มเพรส จังหวัดเชียงใหม่ ขึ้นโดยมุ่งเป็นเวทีนำเสนอผลงานวิชาการ งานวิจัย งานวิจัยในชั้นเรียน การแลกเปลี่ยนองค์ความรู้และประสบการณ์ทางด้านงานวิจัย และการเผยแพร่ผลงานที่เป็นประโยชน์ต่อองค์กรสาธารณะและวงวิชาการของนักวิจัย อาจารย์และนักศึกษาระดับบัณฑิตศึกษา

สำหรับการจัดทำเอกสารประกอบการประชุมนำเสนอผลงานวิจัยระดับชาติในครั้งนี้ สำหรับจุดล่วงได้ด้วยดีจากความร่วมมือของหลายฝ่าย ขอขอบคุณนักวิจัย คณะทำงาน ตลอดจนผู้บริหารมหาวิทยาลัยที่ให้การสนับสนุนเป็นอย่างดี และหวังเป็นอย่างยิ่งว่าเอกสารฉบับนี้คงอำนวยประโยชน์ต่อผู้เกี่ยวข้องตามสมควร

คณะกรรมการดำเนินการจัดการประชุมวิชาการ  
20 กุมภาพันธ์ 2558

**รายชื่อผู้ทรงคุณวุฒิประเมินผลงานวิจัย การประชุมวิชาการระดับชาติ**  
**“วิทยาการจัดการวิชาการ 2015 : วิจัยเพื่อสร้างสรรค์เศรษฐกิจชุมชนสู่ประชาคมอาเซียน”**  
**วันที่ 20 กุมภาพันธ์ 2558**  
**ณ โรงแรมดิเอ็มเพรส อำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่**

**ผู้ทรงคุณวุฒิภายนอก**

ที่	ตำแหน่งทางวิชาการ	ชื่อ	สกุล	มหาวิทยาลัย
1	ศาสตราจารย์ ดร.	ทรงศักดิ์	ศรีบุญจิตต์	มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
2	รองศาสตราจารย์ ดร.	อารีย์	เข็มเมืองพาน	มหาวิทยาลัยแม่โจ้
3	รองศาสตราจารย์ ดร.	นรินทร์	นำเจริญ	มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
4	รองศาสตราจารย์ ดร.	ธเนศ	ศรีวิชัยคำพันธ์	มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
5	รองศาสตราจารย์ ดร.	อภินันทร์	จันทะนี	มหาวิทยาลัยราชภัฏอยุธยา
6	รองศาสตราจารย์	จำเนียร	บุญมาก	มหาวิทยาลัยแม่โจ้
7	รองศาสตราจารย์	ธีรภัทร	วรรณถุมถุ	มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
8	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.	ประยุทธ	วรรณอุดม	มหาวิทยาลัยราชภัฏเลย
9	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.	ปรีดา	ศรีนฤกธรรม	มหาวิทยาลัยแม่โจ้
10	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.	ภูษณิศา	เทชแก้วกิจ	มหาวิทยาลัยแม่โจ้
11	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.	เยาวเรศ	เชวนพูนผล	มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
12	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.	พิชากพ	พันธุ์แพ	มหาวิทยาลัยพะยัพ
13	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.	อาชยุส	หยุ่ยเย็น	มหาวิทยาลัยแม่โจ้
14	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.	ชัยยศ	สมฤทธิ์สกุล	มหาวิทยาลัยแม่โจ้
15	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.	สิริศักดิ์	รัชชานติ	มหาวิทยาลัยพิษณุโลก
16	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.	ทัดพงศ์	อวีโรนานนท์	มหาวิทยาลัยแม่โจ้
17	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.	อนันต์กุล	อินทรผล	มหาวิทยาลัยราชภัฏพระนคร
18	อาจารย์ ดร.	กัญญาสวี	กล่อมรงเจริญ	มหาวิทยาลัยแม่โจ้
19	อาจารย์ ดร.	ปิยวรรณ	สิริประเสริฐศิลป์	มหาวิทยาลัยแม่โจ้
20	อาจารย์ ดร.	รัตนันท์	พงศ์ศิริทธิ์	มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลล้านนา
21	อาจารย์ ดร.	ณภัทร	พิพิธศรี	มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลล้านนา ชร.
22	อาจารย์ ดร.	ชัยเสนาธิ	พรหมศรี	มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลพระนคร
23	อาจารย์ ดร.	ภัทริกา	ณัฐพันธ์	มหาวิทยาลัยแม่โจ้
24	อาจารย์ ดร.	ฐานิกุล	ไชยวรรณ	มหาวิทยาลัยพะยัพ
25	อาจารย์ ดร.	เทียน	เลرامณุ	มหาวิทยาลัยพะยัพ
26	อาจารย์ ดร.	สุจิรา	ไชยกุสินธุ์	มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลพระนคร
27	อาจารย์ ดร.	อนุชา	กันทรดุษฎี	มหาวิทยาลัยแม่โจ้
28	อาจารย์ ดร.	ชัยวัฒน์	นันทศรี	มหาวิทยาลัยเชียงใหม่

29	อาจารย์ ดร.	สุทธิลักษณ์ ชนะสุข	สำนักงานเกษตรและสหกรณ์จังหวัดอ่างทอง
30	อาจารย์ ดร.	พีงใจ พิชัยอนุตรัตน์	มหาวิทยาลัยท้าวເຊີຍວເຄລີມພຣະເກີຍຣີ (ວິທາເຂດບາງນາ)
31	อาจารย์ ดร.	สิริกร สันติโรจนกุล	มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
32	อาจารย์ ดร.	วาสุวรรณ พงศ์ชจร	มหาวิทยาลัยศรีปทุม

**รายชื่อผู้ทรงคุณวุฒิประเมินผลงานวิจัย การประชุมวิชาการระดับชาติ**  
**“วิทยาการจัดการวิชาการ 2015 : วิจัยเพื่อสร้างสรรค์เศรษฐกิจชุมชนสู่ประชาคมอาเซียน”**  
**วันที่ 20 กุมภาพันธ์ 2558**  
**ณ โรงแรมดิเอมเพรส อำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่**

**ผู้ทรงคุณวุฒิภายใน**

ที่	ตำแหน่งทางวิชาการ	ชื่อ	สกุล	มหาวิทยาลัย
1	ศาสตราจารย์ ดร.	มนัส	สุวรรณ	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
2	รองศาสตราจารย์ ดร.	สมเดช	มุงเมือง	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย
3	รองศาสตราจารย์ ดร.	ปาริษิญ	ผลประเสริฐ	มหาวิทยาลัยราชภัฏกำแพงเพชร
4	รองศาสตราจารย์ ดร.	บุญธรรม	วิจวน	มหาวิทยาลัยราชภัฏลำปาง
5	รองศาสตราจารย์ ดร.	วีระศักดิ์	สมยานะ	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
6	รองศาสตราจารย์	พีไอล	เดชพงศ์พิรุฬห์	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
7	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.	สมบัติ	สิงหาราช	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
8	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.	กมลนัทธ์	พลวัน	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
9	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.	ธรรมกิตต์	ธรรมโม	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
10	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.	อนุวัติ	ศรีแก้ว	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
11	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.	กมลทิพย์	คำใจ	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
12	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.	กรรร์	ชัยอมรไพศาล	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
13	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.	เพชรฯ	บุดสีทา	มหาวิทยาลัยราชภัฏกำแพงเพชร
14	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.	รัชนีวรรณ	บุญอนันท์	มหาวิทยาลัยราชภัฏกำแพงเพชร
15	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.	สมเกียรติ	ชัยบุลย์	มหาวิทยาลัยแม่โจ้
16	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.	ไพบูลย์	อินตั๊ชัน	มหาวิทยาลัยราชภัฏลำปาง
17	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.	จตุรภัทร	วงศ์ลิริสสถาพร	มหาวิทยาลัยราชภัฏลำปาง
18	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.	อิรวัตน์	ชมราภาก	มหาวิทยาลัยราชภัฏอุตรดิตถ์
19	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.	กิตติภา	จินดาเทวิน	มหาวิทยาลัยราชภัฏอุตรดิตถ์
20	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.	ปัญญา	ชัยสนิท	มหาวิทยาลัยราชภัฏอุตรดิตถ์
21	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.	พนิสuga	ธรรมประมวล	มหาวิทยาลัยราชภัฏเทพศรี
22	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.	วริศรา	เหล่าบำรุง	มหาวิทยาลัยราชภัฏนครสวรรค์
23	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.	นวพร	ประสมทอง	มหาวิทยาลัยราชภัฏนครสวรรค์
24	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.	บุญยากร	ตีระพุตติกุลชัย	มหาวิทยาลัยราชภัฏเพชรบูรณ์
25	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.	วัฒนา	ยืนยง	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย
26	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.	ปานฉัตร	อาการักษ	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย
27	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.	เสรี	ปานชา	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
28	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.	อ่อนดาษ	รัชเวทย์	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่

29	อาจารย์ ดร.	ประเสริฐ	อเนก	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
30	อาจารย์ ดร.	กัลยา	ใจรักษ์	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
31	อาจารย์ ดร.	อรกัญญา	กาญจนารากุล	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
32	อาจารย์ ดร.	กาญจนา	สุระ	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
33	อาจารย์ ดร.	ประภาส	ณ พิกุล	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย
34	อาจารย์ ดร.	เสริมศิริ	นิตดา	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย
35	อาจารย์ ดร.	สุทธิรัตน์	ผลอยบุตร	มหาวิทยาลัยราชภัฏอุตรดิตถ์
36	อาจารย์ ดร.	อุษณีย์	เสียงพานิช	มหาวิทยาลัยราชภัฏพิบูลสงคราม
37	อาจารย์ ดร.	รัมมะทินนา	ศรีสุพรรณ	มหาวิทยาลัยราชภัฏพิบูลสงคราม
38	อาจารย์ ดร.	ลักษดา	ยาวิลະ	มหาวิทยาลัยราชภัฏพิบูลสงคราม
39	อาจารย์ ดร.	ศุภฤกษ์	เมธีโกพงษ์	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
40	อาจารย์ ดร.	โอพารา	เชี่ยวชาญ	มหาวิทยาลัยราชภัฏลำปาง
41	อาจารย์ จสต.ดร.	จันทันพอดล	วศินสุนทร	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
42	ผู้ช่วยศาสตราจารย์	ศุภฤกษ์	ราراضิทักษ์วงศ์	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
43	ผู้ช่วยศาสตราจารย์	ธวัชชัย	บุญมี	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
44	ผู้ช่วยศาสตราจารย์	จิวรรณ	บุญมี	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
45	ผู้ช่วยศาสตราจารย์	เดชวิทย์	นิควรรณ	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
46	ผู้ช่วยศาสตราจารย์	ศิริจันทร์	เชื้อสุวรรณ	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
47	ผู้ช่วยศาสตราจารย์	พรพิมล	วงศ์สุข	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
48	ผู้ช่วยศาสตราจารย์	ศิรสา	สอนศรี	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
49	ผู้ช่วยศาสตราจารย์	รัชนีกร	ปัญญา	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
50	ผู้ช่วยศาสตราจารย์	ดาวรัตน์	ไชยาโส	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
51	ผู้ช่วยศาสตราจารย์	มานพ	ชุมอุ่น	มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
52	ผู้ช่วยศาสตราจารย์	นงลักษณ์	เรืองวิทยาภรณ์	มหาวิทยาลัยราชภัฏเพชรบูรณ์

**พฤติกรรมและปัจจัยการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้านกาแฟ  
สถาบันคึกคักของนักศึกษาคณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร  
วิทยาเขตสารสนเทศเพชรบุรี**

**Behaviors and Factors of the decisions to use the service of Starbucks  
Coffee Shop with the students in Silpakorn University Phetchaburi  
IT Campus**

ประสพชัย พสุนทร์, แคทริยา งามเขียว, รังษิมา ภู่สว่าง.

Prasopchai Pasunon, Kattariya Ngamkeaw, Rangsimma Poosawang.

คณะวิทยาการจัดการ, มหาวิทยาลัยศิลปากร วิทยาเขตสารสนเทศเพชรบุรี, จังหวัดเพชรบุรี

เลขที่ 1 หมู่ 3 ตำบลสามพระยา อำเภอชะอ้อ จังหวัดเพชรบุรี 76120

E-mail: k.kattariya.ng@gmail.com, rangsiya\_ss@hotmail.com.

**บทคัดย่อ**

การวิจัยนี้มีวัตถุประสงค์ คือ 1) เพื่อศึกษาพฤติกรรมการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้านกาแฟสถาบันคึกคักและ 2) เพื่อวิเคราะห์ปัจจัยการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้านกาแฟสถาบันคึกคัก กลุ่มตัวอย่างคือ นักศึกษา คณะวิทยาการจัดการมหาวิทยาลัยศิลปากร วิทยาเขตสารสนเทศเพชรบุรี จำนวน 400 คน ใช้แบบสอบถามเป็นเครื่องมือในการเก็บรวบรวมข้อมูล วิเคราะห์ข้อมูลด้วยร้อยละ ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานและการวิเคราะห์ปัจจัย ผลการวิจัย พบว่า 1) พฤติกรรมการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้านกาแฟสถาบันคึกคัก ส่วนใหญ่มีความถี่ในการบริโภค 1-2 ครั้ง/สัปดาห์ และมีค่าใช้จ่ายในการใช้บริการเฉลี่ยต่อครั้ง 101-200 บาท โดยนิยมไปใช้บริการร้านกาแฟสถาบันคึกคักจำนวน 3-4 คน และไปใช้บริการกับเพื่อน สาเหตุที่นิยมไปใช้บริการร้านกาแฟสถาบันคึกคัก เพราะตั้งอยู่แหล่งสรรพสินค้า และมีวัตถุประสงค์ในการใช้บริการเพื่อใช้เป็นแหล่งนัดพบ 2) ปัจจัยการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้านกาแฟสถาบันคึกคัก มี 9 ด้าน คือ ด้านคุณค่าตราสินค้า ด้านภาพลักษณ์รายห้อ ด้านรูปแบบการใช้ชีวิต ด้านราคา ด้านบุคลากร ด้านการสร้างและการนำเสนอลักษณะทางภาษาพหู ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย ด้านกระบวนการ และด้านผลิตภัณฑ์

**คำสำคัญ:** กาแฟ, พฤติกรรม, การวิเคราะห์ปัจจัย

**Abstract**

The purposes of this research were to study the behaviours of the students who have decided to choose to go into the Starbucks Coffee Shop and to study the factors affecting to the 400 samples the students' decisions to use this service of the Starbucks Coffee Shop. The 400 samples students are questioned by the questionnaires to gather and analyze the data in the percentage, the average and the deviation. The results of the analyze of the researchers are firstly found that the behaviours of the decision of the students mostly chose to drink Starbucks coffee 1-2 times a week and the average

of the expense of this service was 101-200 baht a time and the number of the students was three or four people. These students liked to go there with their friends because the Starbucks Coffee Shop is located in the department store. The reasons and the purposes to drink Starbucks Coffee caused the brand equity, the brand image, the lifestyle, the price, the people, the physical evidence, the place, the processes and the products.

### **Keywords:** Coffee, Behavior, Factor Analysis

#### **1.บทนำ**

กาแฟ เป็นเครื่องดื่มประเภทตุ๋นระบบประสาท มีคุณสมบัติเด่น คือ มีสารคาเฟอีน เป็นสารที่มีปฏิกิริยาต่อระบบประสาทส่วนกลางกระตุ้นให้ผู้ดื่มรู้สึกกระปรี้กระเปร่า ไม่จ่วงซึม นอกจากนี้ กาแฟยังมีกลิ่นและรสชาติที่เป็นเอกลักษณ์ (เดือนจิต ทองแก้ว, 2554) และเป็นที่ชื่นชอบของคนทั่วโลกจำนวนมาก

พฤติกรรมการบริโภคกาแฟที่เพิ่มสูงขึ้นเป็นเพราะกระแสนิยมของสังคม ด้วยแนวคิดที่ว่า กาแฟไม่ได้เป็นเพียงแค่เครื่องดื่ม หากแต่เป็นสิ่งที่ผู้บริโภคเลือกที่จะซื้อ เพราะต้องการประสบการณ์ การดื่มกาแฟที่หลากหลาย อันเป็นไลฟ์สไตล์ของคนยุคปัจจุบันที่นิยมที่จะค้นหาประสบการณ์แปลกใหม่ให้กับชีวิต (พิริยาพรรณ ไทยสุริโย, 2555)

กิจกรรมหรืองานอดิเรกประเภทต่างๆ ส่งผลให้ผู้คนนัดพบประสัม斫สำคัญเพื่อทำกิจกรรมร่วมกัน รวมถึงการนัดติวหนังสือของนักเรียนนักศึกษาที่ต้องใช้ร้านกาแฟเป็นศูนย์กลาง ซึ่งจะเห็นว่าในปัจจุบัน มีร้านกาแฟเกิดขึ้นมาอย่างมาก และมีแนวโน้มขยายตัวเพิ่มขึ้น ทำให้เกิดสภาพการแข่งขันกันสูงขึ้น (พิชามณฑ์ เดชรังสฤษดิ์, 2554)

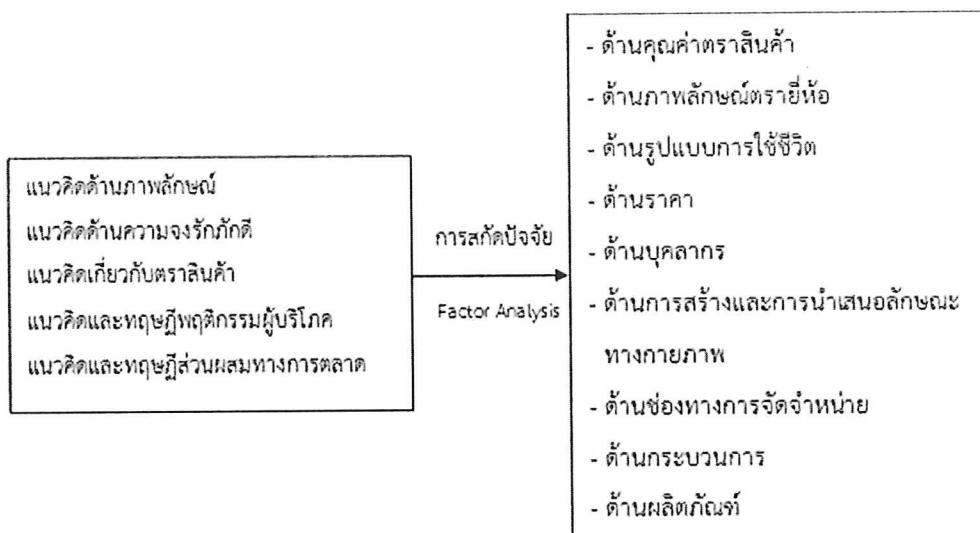
จากการแข่งขันระหว่างธุรกิจร้านกาแฟรายใหญ่จากต่างประเทศที่เข้ามาลงทุนส่งผลให้ธุรกิจ มีอัตราการแข่งขันที่สูงมากขึ้นและมีแนวโน้มที่เริ่มทวีความรุนแรงมากขึ้น อันเป็นผลมาจากการเข้ามา ช่วงซิงหรือขยายส่วนแบ่งทางการตลาด ทำให้ธุรกิจร้านกาแฟต่างๆได้มีการนำกลยุทธ์ทางการตลาด ด้านต่างๆมาใช้เพื่อกระตุ้นความต้องการของผู้บริโภค ทั้งในด้านการพัฒนารูปแบบร้านกาแฟให้ ทันสมัยมาเป็นร้านกาแฟตามแหล่งธุรกิจและบันเทิง ร้านกาแฟในศูนย์การค้าและร้านกาแฟในบ้าน น้ำมัน ที่มีการตกแต่งสร้างบรรยากาศ และความเป็นสมัยนิยม ซึ่งเรียกว่า ร้านกาแฟแบบพรีเมียม (วรสิทธิ์ ขันรังสิกุล, 2552)

โดยที่ธุรกิจร้านกาแฟสตาร์บัคส์เป็นธุรกิจร้านกาแฟตัวต้นเรื่องที่มีการพัฒนาธุรกิจใน รูปแบบสแตนด์อะโลน พร้อมให้บริการในแบบไดรฟ์ ทรู เพื่อรับกลุ่มลูกค้าที่หลากหลายขึ้น ทำให้ ร้านกาแฟสตาร์บัคส์เป็นที่นิยมของลูกค้าห่างไกลกลุ่ม โดยเฉพาะคนวัยทำงานตลอดจนนักศึกษาที่ตาม กระแสหันมาใช้บริการร้านกาแฟในการทำกิจกรรมต่างๆนอกสถานที่ ซึ่งจะเห็นว่า ในปัจจุบันนี้มีกลุ่ม นักเรียนนักศึกษาจำนวนมากเริ่มหันมาใช้บริการร้านกาแฟตัวต้นเรื่องเพิ่มขึ้น จึงทำให้ผู้วิจัยสนใจที่ จะศึกษาถึง พฤติกรรมและปัจจัยการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้านกาแฟสตาร์บัคส์ ของนักศึกษา คณะ วิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร วิทยาเขตสารสนเทศเพชรบุรี เพื่อให้ธุรกิจใช้เป็นแนวทางในการกำหนดกลยุทธ์ทางการตลาดให้ตรงกับความต้องการของผู้บริโภคเพิ่มมากขึ้น

## 2. วัตถุประสงค์การวิจัย

- 2.1 เพื่อศึกษาพฤติกรรมการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้านกาแฟสตาร์บัคส์ ของนักศึกษาคณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร วิทยาเขตสารสนเทศเพชรบุรี
- 2.2 เพื่อวิเคราะห์ปัจจัยการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้านกาแฟสตาร์บัคส์ ของนักศึกษาคณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร วิทยาเขตสารสนเทศเพชรบุรี

## 3. กรอบแนวคิดในการวิจัย



## 4. ระเบียบวิธีการศึกษาวิจัย

4.1 ขอบเขตการศึกษา การวิจัยครั้งนี้เป็นการวิจัยเชิงปริมาณ (Quantitative Research) เน้นการสำรวจพฤติกรรมการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้านกาแฟสตาร์บัคส์ ของนักศึกษา คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร วิทยาเขตสารสนเทศเพชรบุรี โดยมีเนื้อหาเกี่ยวกับพฤติกรรมการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้านกาแฟสตาร์บัคส์ เพื่อเป็นแนวทางในการค้นหาปัจจัยการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้านกาแฟสตาร์บัคส์

4.2 ประชากรที่ใช้ในการวิจัย คือ นักศึกษาคณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร วิทยาเขตสารสนเทศเพชรบุรี มีจำนวน 3,021 คน (มหาวิทยาลัยศิลปากร วิทยาเขตสารสนเทศ เพชรบุรี, 2557) และกลุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการวิจัยกำหนดตัวอย่างตามแนวทาง Yamane (ประสมพัชัย พสุนทร์, 2553) โดยกำหนดให้มีความผิดพลาดไม่เกินร้อยละ 5 หรือระดับความเชื่อมั่นร้อยละ 95 ของขนาดตัวอย่างที่ใช้ คือ นักศึกษาคณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร วิทยาเขตสารสนเทศเพชรบุรี จำนวน 400 คน โดยใช้การสุ่มตัวอย่างแบบเจาะจงเลือกเฉพาะนักศึกษาที่ใช้บริการร้านกาแฟสตาร์บัคส์

4.3 เครื่องมือที่ใช้ในการวิจัย ครั้งนี้ คือ แบบสอบถาม (Questionnaire) แบ่งเป็น 7 ส่วน ได้แก่ ส่วนที่ 1 เป็นข้อมูลที่ว่าไปของผู้ตอบแบบสอบถาม ได้แก่ เพศ อายุ สาขาวิชา เกรดเฉลี่ย รายได้ต่อเดือน แหล่งรายได้ ที่อยู่อาศัย ส่วนที่ 2 เป็นข้อมูลเกี่ยวกับพฤติกรรมการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้าน

กาแฟสตาร์บัคส์ ส่วนที่ 3 เป็นปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดที่ส่งผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้านกาแฟสตาร์บัคส์ ได้แก่ ด้านผลิตภัณฑ์ ด้านราคา ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย ด้านการส่งเสริมการตลาด ด้านบุคลากร ด้านกระบวนการ ด้านการสร้างและการนำเสนอลักษณะทางภาษาพหุภาษา ส่วนที่ 4 เป็นปัจจัยภาพลักษณ์ที่ส่งผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้านกาแฟสตาร์บัคส์ ส่วนที่ 5 ปัจจัยด้านคุณค่าตราสินค้าที่ส่งผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้านกาแฟสตาร์บัคส์ ส่วนที่ 6 เป็นปัจจัยด้านรูปแบบการดำเนินชีวิตที่ส่งผลต่อการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้านกาแฟสตาร์บัคส์ และส่วนที่ 7 ข้อคิดเห็นและเสนอแนะเพิ่มเติม

#### 4.4 ขั้นตอนการวิจัย

4.4.1 ทบทวนวรรณกรรมเพื่อศึกษารอบแนวคิด ทฤษฎี และผลงานวิจัย จากหนังสือ วารสาร และบทความที่เกี่ยวข้อง เพื่อกำหนดประเด็นและสร้างกรอบแนวคิดในการวิจัย

4.4.2 ร่างแบบสอบถามให้เป็นไปตามวัตถุประสงค์ทางการวิจัย ทั้งในส่วนที่เป็นพฤติกรรมและปัจจัยการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้านกาแฟสตาร์บัคส์ โดยพิจารณาถึงความถูกต้องครอบคลุมและครบถ้วนของเนื้อหาและภาษาที่ใช้

4.4.3 นำแบบสอบถามขึ้นเสนอต่อผู้ทรงคุณวุฒิ 3 ท่านเพื่อพิจารณาความถูกต้องของแบบสอบถามและเลือกเฉพาะข้อคำถามที่สอดคล้องแต่ละข้อกับวัตถุประสงค์ (Index of Item – Objective Congruence: IOC) มากกว่า 0.50

4.4.4 นำแบบสอบถามที่ผ่านการปรับปรุงจากผู้เชี่ยวชาญไปทดลองใช้ (Try Out) กับนักศึกษาในมหาวิทยาลัยศิลปากร วิทยาเขตพระราชวังสานนเจันทร์ จำนวน 30 คน แล้วนำมาวิเคราะห์ความเที่ยง (Reliability) ของแบบสอบถามด้วยสัมประสิทธิ์แอลฟ้าของครอนบาก (Cronbach) พบว่า ค่าสัมประสิทธิ์แอลฟามีค่าเท่ากับ 0.87 ซึ่งมีค่าเข้าใกล้ 1 แสดงว่าแบบสอบถามมีความเที่ยงสูง

4.4.5 นำแบบสอบถามที่ผ่านการตรวจสอบไปเก็บรวบรวมข้อมูลที่มหาวิทยาลัยศิลปากร วิทยาเขตสารสนเทศเพชรบุรี โดยเก็บกลุ่มตัวอย่างนักศึกษาคณะวิทยาการจัดการ จำนวน 400 ชุด โดยดำเนินการเก็บข้อมูลระหว่างวันที่ 3-8 พฤศจิกายน 2557

5. การวิเคราะห์ข้อมูล ผู้วิจัยได้ตรวจสอบความถูกต้องของข้อมูล และนำข้อมูลที่ได้ไปวิเคราะห์ด้วยโปรแกรมสถิติสำหรับ SPSS ในส่วนของข้อมูลทั่วไปพฤติกรรมและปัจจัยการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้านกาแฟสตาร์บัคส์ โดยใช้ค่าสถิติพรรณนาประกอบด้วย ความถี่ (Frequency) ร้อยละ (Percentage) ค่าเฉลี่ย (Mean) และส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน (Standard Deviation: S.D)

6. การแปลค่าเฉลี่ย เพื่อวัดความสำคัญแต่ละปัจจัยที่ใช้ในการพิจารณา 5 ระดับ จากสูตรความกว้างของขั้น (นราศรี ไวนิชกุลและ ชูตักดี อุดมศรี, 2548) คือ 6.1) คะแนน 4.21-5.00 คือ ระดับมากที่สุด 6.2) คะแนน 3.41-4.20 คือระดับมาก 6.3) คะแนน 2.61-3.40 คือระดับปานกลาง 6.4) คะแนน 1.81-2.60 คือระดับน้อย และ 6.5) คะแนน 1.00-1.80 คือ ระดับน้อยที่สุด

7. การวิเคราะห์ปัจจัยการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้านกาแฟสตาร์บัคส์ ใช้วิธีวิเคราะห์องค์ประกอบหลัก (Principal Component Analysis) โดยมีการหมุนแกนปัจจัยให้ตั้งฉากกัน (Orthogonal Rotation) ด้วยวิธีการ Varimax with Kaiser Normalization เกณฑ์การพิจารณา

ปัจจัย คือ ค่า Eigenvalues ต้องมากกว่า 1 และค่า Factor Loading ต้องมีค่าสัมบูรณ์ (Absolute) มากกว่า 0.71

### 5. ผลการศึกษาวิจัย

จากการเก็บรวบรวมข้อมูล ผู้วิจัยได้ตรวจสอบข้อมูลพบว่า ได้แบบสอบถามฉบับที่สมบูรณ์ จำนวน 400 ชุด จากนั้นได้ทำการวิเคราะห์ข้อมูล การวิจัยมีผลดังนี้

5.1 กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่เป็นเพศชาย (ร้อยละ 55.00) มีอายุระหว่าง 20-21 ปี (ร้อยละ 42.50) ส่วนใหญ่เรียนอยู่สาขาวิชาการจัดการห้องเที่ยว (ร้อยละ 30.80) มีเกรดเฉลี่ยอยู่ที่ 2.51 - 3.00 (ร้อยละ 36.80) รายได้ต่อเดือน 7,001 – 8,000 บาท (ร้อยละ 27.50) แหล่งรายได้ต่อเดือนส่วนใหญ่ มาจากผู้ปกครอง (ร้อยละ 80.80) ส่วนใหญ่อาศัยอยู่หอพักของมหาวิทยาลัย (ร้อยละ 56.00)

5.2 พฤติกรรมการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้านกาแฟสตาร์บัคส์ ส่วนใหญ่มีความถี่ในการ บริโภค 1-2 ครั้ง/สัปดาห์ (ร้อยละ 62.00) ช่วงเวลาที่นิยมมาใช้บริการคือ 18.01-21.00 น. (ร้อยละ 40.50) มีค่าใช้จ่ายในการใช้บริการเฉลี่ยต่อครั้ง 101-200 บาท (ร้อยละ 57.80) โดยไปใช้บริการร้าน กาแฟสตาร์บัคส์ จำนวน 3-4 คน (ร้อยละ 41.80) และไปใช้บริการกับเพื่อน (ร้อยละ 50.30) สาเหตุที่ นิยมไปใช้บริการร้านกาแฟสตาร์บัคส์ เพราะตั้งอยู่แหล่งสรรพสินค้า (ร้อยละ 45.50) โดยมี วัตถุประสงค์ในการใช้บริการเพื่อใช้เป็นแหล่งนัดพบ (ร้อยละ 46.30) และมีรูปแบบการบริโภคกาแฟ สตาร์บัคส์ คือ ดื่มตามโอกาสต่างๆ (ร้อยละ 32.30)

5.3 ผลการวิเคราะห์ปัจจัย พบว่า ปัจจัยการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้านกาแฟสตาร์บัคส์ ของ นักศึกษาคณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร วิทยาเขตสารสนเทศธรบุรีมีจำนวน 9 ปัจจัย สามารถอธิบายความแปรปรวนได้ทั้งหมดร้อยละ 79.74 ดังตารางที่ 1 รายละเอียดมีดังนี้

5.3.1 ปัจจัยด้านคุณค่าตราสินค้า ในภาพรวมอยู่ในระดับมาก ( $\bar{x} = 3.96$ , S.D = 0.55) มีค่า Eigenvalues เท่ากับ 12.09 อธิบายความแปรปรวนของการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้าน กาแฟสตาร์บัค ได้ร้อยละ 20.50 ประกอบด้วย 1) การพัฒนาตราสินค้าเป็นระดับ Premium เพื่อสร้าง ความเชื่อมั่นของคุณภาพสินค้า 2) การได้บริการและผลิตภัณฑ์ที่เหมาะสม 3) การได้บริการที่ หลากหลายและมีคุณภาพตรงกับความต้องการ 4) เมื่อถือกาแฟสตาร์บัคส์ทำให้รู้สึกมั่นใจในตัวเอง มากขึ้น 5) การพัฒนาและสร้างความแตกต่างของตราสินค้าจากคู่แข่งขัน 6) มีทัศนคติที่ดีต่อสิ่งแวดล้อม 7) รู้สึกเป็นคนทันสมัยเมื่อได้ใช้บริการร้านกาแฟสตาร์บัคส์ 8) รู้สึกยินดีและ เต็มใจอย่างยิ่งที่ได้ใช้บริการร้านกาแฟสตาร์บัคส์ 9) ภายใต้ตราสินค้าของกาแฟสตาร์บัคส์ทำให้เชื่อมั่นว่า ข้อมูลในบัตรสมาชิกจะมีความปลอดภัย 10) มีความผูกพันต่อร้านกาแฟสตาร์บัคส์ และ 11) การ ติดตามผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ ของกาแฟสตาร์บัคส์อย่างสนับสนุน

5.3.2 ปัจจัยด้านภาพลักษณ์รายห้อ ในภาพรวมอยู่ในระดับมากที่สุด ( $\bar{x} = 4.28$ , S.D = 0.53) มีค่า Eigenvalues เท่ากับ 8.11 อธิบายความแปรปรวนของการตัดสินใจเลือกใช้บริการ ร้านกาแฟสตาร์บัคส์ ได้ร้อยละ 13.74 ประกอบด้วย 1) ชื่อเสียงของรายห้อร้านกาแฟสตาร์บัคส์ 2) โลโก้ และสีที่บ่งบอกความเป็นกาแฟสตาร์บัคส์ 3) ความโดดเด่นและความแข็งแกร่งของรายห้อร้านกาแฟสตาร์บัคส์ 4) การพัฒนาตราสินค้าให้มีความทันสมัยอยู่เสมอ

5.3.3 ปัจจัยด้านรูปแบบการใช้ชีวิต ในภาพรวมอยู่ในระดับมาก ( $\bar{x} = 3.84$ , S.D = 0.65) มีค่า Eigenvalues เท่ากับ 6.51 อธิบายความแปรปรวนของการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้าน

กาแฟสดาร์บัคส์ ได้ร้อยละ 10.64 ประกอบด้วย 1) การใช้เป็นแหล่งน้ำดื่มและพบปะสังสรรค์กัน 2) ใช้ร้านกาแฟสดาร์บัคส์เป็นแหล่งทำงาน 3) บริโภคสดาร์บัคส์ เพราะต้องการใช้อินเตอร์เน็ต 4) บริโภคกาแฟสดาร์บัคส์ตามเพื่อน 5) บริโภคกาแฟสดาร์บัคส์ตามกระแสนิยม

5.3.4 ปัจจัยด้านราคา ในภาพรวมอยู่ในระดับมาก ( $\bar{x} = 3.71$ , S.D = 0.69) ค่า Eigenvalues เท่ากับ 4.42 อธิบายความแปรปรวนของการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้านกาแฟสดาร์บัคส์ ได้ร้อยละ 7.49 ประกอบด้วย 1) ราคามีความเหมาะสมกับคุณภาพ 2) ราคาย่อมเยา 3) ราคามีความคุ้มค่าเมื่อเทียบกับปริมาณ

5.3.5 ปัจจัยด้านบุคลากร ในภาพรวมอยู่ในระดับมาก ( $\bar{x} = 4.08$ , S.D = 0.53) ค่า Eigenvalues เท่ากับ 4.30 อธิบายความแปรปรวนของการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้านกาแฟสดาร์บัคส์ ได้ร้อยละ 7.29 ประกอบด้วย 1) ความหลากหลายของเครื่องดื่มและเบเกอรี่ 2) การนำเสนอเครื่องดื่มและเบเกอรี่ใหม่ๆ 3) พนักงานมีความเอาใจใส่การบริการ 4) พนักงานมีความกระตือรือร้น 5) พนักงานให้ข้อมูลเกี่ยวกับสินค้าได้เป็นอย่างดี

5.3.6 ปัจจัยด้านการสร้างและการนำเสนอลักษณะทางกายภาพ ในภาพรวมอยู่ในระดับมากที่สุด ( $\bar{x} = 4.26$ , S.D = 0.59) ค่า Eigenvalues เท่ากับ 3.65 อธิบายความแปรปรวนของการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้านกาแฟสดาร์บัคส์ ได้ร้อยละ 6.19 ประกอบด้วย 1) บรรยากาศและการตกแต่งดี 2) ร้านมีขนาดใหญ่กว้างขวาง 3) มีปลั๊กหรือໄวไฟไว้ให้บริการ 4) มีที่นั่งให้เลือกหลากหลายรูปแบบ

5.3.7 ปัจจัยด้านช่องทางการจัดจำหน่าย ในภาพรวมอยู่ในระดับมาก ( $\bar{x} = 4.16$ , S.D = 0.57) ค่า Eigenvalues เท่ากับ 3.38 อธิบายความแปรปรวนของการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้านกาแฟสดาร์บัคส์ ได้ร้อยละ 5.73 ประกอบด้วย 1) ที่ตั้งของร้านมีความสะดวกในการเดินทาง 2) ตั้งอยู่แหล่งสรรพสินค้าและใกล้แหล่งชุมชน 3) ตั้งอยู่ในแหล่งที่มีความปลอดภัย 4) มีที่จอดรถกว้างขวางและป้ายร้านสังเกตุได้ง่าย

5.3.8 ปัจจัยด้านกระบวนการ ในภาพรวมอยู่ในระดับมาก ( $\bar{x} = 4.08$ , S.D = 0.55) ค่า Eigenvalues เท่ากับ 2.79 อธิบายความแปรปรวนของการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้านกาแฟสดาร์บัคส์ ได้ร้อยละ 4.73 ประกอบด้วย 1) ความทันสมัยของอุปกรณ์ชงกาแฟ 2) ได้รับสินค้าอย่างรวดเร็ว และถูกต้อง 3) มีรายการส่งเสริมการขายที่น่าดึงดูดใจ

5.3.9 ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ ในภาพรวมอยู่ในระดับมาก ( $\bar{x} = 3.99$ , S.D = 0.61) ค่า Eigenvalues เท่ากับ 2.03 อธิบายความแปรปรวนของการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้านกาแฟสดาร์บัคส์ ได้ร้อยละ 3.43 ประกอบด้วย 1) มีเครื่องดื่มและเบเกอรี่ให้เลือกหลายหลาย 2) มีสินค้าทดลองและให้ข้อมูลใหม่ๆ

ตารางที่ 1 ค่า Factor Loading ค่าเฉลี่ยและส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานของการวิเคราะห์ปัจจัยการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้านกาแฟสตาร์บัคส์ของนักศึกษาคณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร วิทยาเขตสารสนเทศเพชรบุรี

ปัจจัย	Factor Loading	$\bar{X}$	S.D	ระดับนัยสำคัญ
<b>ปัจจัยด้านคุณค่าตราสินค้า</b>		<b>Eigenvalues = 12.09 และ Variance = 20.50 (<math>\bar{X} = 3.96</math>, S.D = 0.55)</b>		
1. การพัฒนาตราสินค้าเป็นระดับ Premium เพื่อสร้างความเชื่อมั่นของ คุณภาพสินค้า	0.79	4.13	0.61	มาก
2. การได้รับบริการและผลิตภัณฑ์ที่เหมาะสม	0.79	4.11	0.64	มาก
3. การได้รับบริการที่หลากหลายและมีคุณภาพ ตรงกับความต้องการ	0.82	4.06	0.55	มาก
4. เมื่อถือกาแฟสตาร์บัคส์ทำให้รู้สึกมั่นใจใน ตัวเองมากขึ้น	0.80	4.02	0.67	มาก
5. การพัฒนาและสร้างความแตกต่างของ ตราสินค้าจากคู่แข่งขัน	0.73	3.99	0.58	มาก
6. มีทัศนคติที่ถูกครั้งเมื่อได้ใช้บริการร้าน กาแฟสตาร์บัคส์	0.78	3.98	0.66	มาก
7. รู้สึกเป็นคนทันสมัยเมื่อได้ใช้บริการร้าน สตาร์บัคส์	0.71	3.95	0.64	มาก
8. รู้สึกยินดีและเต็มใจอย่างยิ่งที่ได้ใช้บริการ ร้านกาแฟสตาร์บัคส์	0.75	3.89	0.77	มาก
9. ภายนอกได้ตราสินค้าของสตาร์บัคส์ทำให้ เขื่อมั่นว่าข้อมูลในบัตรสมาชิกจะมีความ ปลอดภัย	0.78	3.87	0.65	มาก
10. มีความผูกพันต่อร้านกาแฟสตาร์บัคส์	0.76	3.85	0.86	มาก
11. การติดตามผลิตภัณฑ์ใหม่ๆของสตาร์ บัคส์อย่างสม่ำเสมอ	0.77	3.72	0.75	มาก
<b>ปัจจัยด้านภาพลักษณ์ตรา耶ี่ห้อ</b>		<b>Eigenvalues = 8.11 และ Variance = 13.74 (<math>\bar{X} = 4.28</math>, S.D = 0.53)</b>		
1. ชื่อเสียงของตรา耶ี่ห้อร้านสตาร์บัคคอลฟี่	0.77	4.34	0.60	มากที่สุด
2. โลโก้และสีที่บ่งบอกความเป็นสตาร์บัค	0.85	4.32	0.62	มากที่สุด
3. ความโดดเด่นและความแข็งแกร่งของตรา 耶ี่ห้อร้านสตาร์บัคคอลฟี่	0.72	4.26	0.63	มากที่สุด
4. การพัฒนาตราสินค้าให้มีความทันสมัยอยู่ เสมอ	0.71	4.22	0.61	มากที่สุด

<b>ปัจจัยด้านรูปแบบการใช้ชีวิต</b>		<b>Eigenvalues = 6.51 และ Variance=v10.64 (<math>\bar{X} = 3.84</math>, S.D = 0.65)</b>			
1. การใช้เป็นแหล่งนัดเจอและพะปะสังสรรค์กัน	0.74	4.10	0.78	มาก	
2. ใช้ร้านกาแฟstarbucksเป็นแหล่งทำงาน	0.75	3.92	0.72	มาก	
3. บริโภคstarbucksเพราะต้องการใช้อินเทอร์เน็ต	0.89	3.81	0.79	มาก	
4. บริโภคกาแฟstarbucksตามเพื่อน	0.86	3.69	0.80	มาก	
5. บริโภคกาแฟstarbucksตามกระแสโนนิยม	0.76	3.68	0.76	มาก	
<b>ปัจจัยด้านราคา</b>		<b>Eigenvalues = 4.42 และ Variance = 7.49 (<math>\bar{X} = 3.71</math>, S.D = 0.69)</b>			
1. ราคามีความเหมาะสมกับคุณภาพ	0.74	3.83	0.80	มาก	
2. ราคาได้มาตรฐาน	0.76	3.78	0.73	มาก	
3. ราคามีความคุ้มค่าเมื่อเทียบกับปริมาณ	0.72	3.52	0.79	มาก	
<b>ปัจจัยด้านบุคลากร</b>		<b>Eigenvalues = 4.30 และ Variance = 7.29 (<math>\bar{X} = 4.08</math>, S.D = 0.53)</b>			
1. ความหลากหลายของเครื่องดื่มและเบอเกอรี่	0.72	4.20	0.52	มาก	
2. การนำเสนอเครื่องดื่มและเบอเกอรี่ใหม่ๆ	0.76	4.19	0.56	มาก	
3. พนักงานมีความเอาใจใส่ในการบริการ	0.76	4.08	0.66	มาก	
4. พนักงานมีความกระตือรือร้น	0.71	3.99	0.70	มาก	
5. พนักงานให้ข้อมูลเกี่ยวกับสินค้าได้เป็นอย่างดี	0.83	3.97	0.80	มาก	
<b>ปัจจัยด้านการสร้างและการนำเสนอสักข์ภาพทางกายภาพ</b>		<b>Eigenvalues = 3.65 และ Variance = 6.19 (<math>\bar{X} = 4.26</math>, S.D = 0.59)</b>			
1. บรรยากาศและการตกแต่งดี	0.79	4.36	0.57	มากที่สุด	
2. ร้านมีขนาดใหญ่กว้างขวาง	0.76	4.24	0.72	มากที่สุด	
3. มีปลั๊กหรือไฟไว้ให้บริการ	0.79	4.23	0.77	มากที่สุด	
4. มีที่นั่งให้เลือกหลากหลายรูปแบบ	0.71	4.20	0.71	มาก	
<b>ปัจจัยด้านช่องทางการจัดจำหน่าย</b>		<b>Eigenvalues = 3.38 และ Variance = 5.73 (<math>\bar{X} = 4.16</math>, S.D = 0.57)</b>			
1. ที่ตั้งของร้านมีความสะดวกในการเดินทาง	0.77	4.24	0.69	มากที่สุด	
2. ตั้งอยู่แหล่งสรรพสินค้าและใกล้แหล่งชุมชน	0.73	4.22	0.66	มากที่สุด	
3. ตั้งอยู่ในแหล่งที่มีความปลอดภัย	0.77	4.20	0.65	มาก	
4. มีที่จอดรถกว้างขวางและป้ายร้านสังเกตุได้ง่าย	0.73	3.98	0.75	มาก	
<b>ปัจจัยด้านกระบวนการ</b>		<b>Eigenvalues = 2.79 และ Variance = 4.73 (<math>\bar{X} = 4.08</math>, S.D = 0.55)</b>			
1. ความทันสมัยของอุปกรณ์ของกาแฟ	0.73	4.27	0.59	มากที่สุด	

ปัจจัยด้านกระบวนการ				
2. ได้รับสินค้าอย่างรวดเร็วและถูกต้อง	0.72	4.09	0.67	มาก
3. มีรายการส่งเสริมการขายที่น่าดึงดูดใจ	0.71	3.90	0.69	มาก
ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์	Eigenvalues = 2.03 และ Variance = 3.43 ( $\bar{X} = 3.99$ , S.D = 0.61)			
1. มีเครื่องดื่มและเบเกอรี่ให้เลือกหลาย หลาย	0.74	4.05	0.64	มาก
2. มีสินค้าทดลองให้ชิมメニューใหม่ๆ	0.73	3.95	0.77	มาก

## 6. อภิปรายผลการวิจัย

จากการวิเคราะห์ปัจจัยการตัดสินใจเลือกใช้บริการร้านกาแฟสตาร์บัคส์ของนักศึกษาคณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยศิลปากร วิทยาเขตสารสนเทศเพชรบุรี มี 9 ปัจจัย อภิปรายผลการวิจัยดังนี้

6.1 ปัจจัยด้านคุณค่าตราสินค้า ได้แก่ การพัฒนาตราสินค้าเป็นระดับพรีเมียมเพื่อสร้างความเชื่อมั่นของคุณภาพสินค้า การได้บริการและผลิตภัณฑ์ที่เหมาะสม การได้บริการที่หลากหลายและมีคุณภาพตรงกับความต้องการ เมื่อถือกาแฟสตาร์บัคส์ทำให้รู้สึกมั่นใจในตัวเองมากขึ้น การพัฒนาและสร้างความแตกต่างของตราสินค้าจากคู่แข่งขัน มีทัศนคติดีทุกครั้งเมื่อได้ใช้บริการร้านกาแฟสตาร์บัคส์ รู้สึกเป็นคนทันสมัยเมื่อได้ใช้บริการร้านสตาร์บัคส์ รู้สึกยินดีและเต็มใจอย่างยิ่งที่ได้ใช้บริการร้านกาแฟสตาร์บัคส์ ภายใต้ตราสินค้าของสตาร์บัคส์ทำให้เชื่อมั่นว่าข้อมูลในบัตรสมาชิกจะมีความปลอดภัย มีความผูกพันต่อร้านกาแฟสตาร์บัคส์และ การติดตามผลิตภัณฑ์ใหม่ๆของสตาร์บัคส์อย่างสม่ำเสมอจึงทำให้ปัจจัยด้านคุณค่าตราสินค้าในภาพรวมอยู่ในระดับมาก

6.2 ปัจจัยด้านภาพลักษณ์ตรายี่ห้อ ได้แก่ ชื่อเสียงของตรายี่ห้อร้านสตาร์บัคส์ โลโก้และสีที่บ่งบอกความเป็นสตาร์บัคส์ ความโดดเด่นและความแข็งแกร่งของตรายี่ห้อร้านสตาร์บัคส์ การพัฒนาตราสินค้าให้มีความทันสมัยอยู่เสมอ จึงทำให้ปัจจัยด้านภาพลักษณ์ตรายี่ห้อในภาพรวมอยู่ในระดับมากที่สุด สอดคล้องกับงานวิจัยของนันสนันท์ ธนาพูนพে็งและไกรชิต สุตะเนื่อง (2556) โดยกลุ่มตัวอย่างให้ความสำคัญในการตัดสินใจซื้อกาแฟสตาร์บัคส์ (Starbucks) คือ ปัจจัยด้านภาพลักษณ์สินค้า (Brand Image) โลโก้หรือสัญลักษณ์ของสตาร์บัคส์เป็นที่จดจำง่ายมากที่สุด

6.3 ปัจจัยด้านรูปแบบการใช้ชีวิต ได้แก่ การใช้เป็นแหล่งนัดเจอกับเพื่อนสนิย์ กัน ใช้ร้านกาแฟสตาร์บัคส์เป็นแหล่งทำงาน บริโภคสตาร์บัคส์ เพราะต้องการใช้อินเทอร์เน็ต บริโภคกาแฟสตาร์บัคส์ตามเพื่อน บริโภคกาแฟสตาร์บัคส์ตามกระแสนิยมอาจเป็นเพราะว่า วัตถุประสงค์หลักในการใช้บริการของนักศึกษาที่ใช้ร้านกาแฟสตาร์บัคส์เป็นแหล่งนัดพบมีมาก (ร้อยละ 46.30) ทำให้ปัจจัยด้านรูปแบบการใช้ชีวิตในภาพรวมอยู่ระดับมากสอดคล้องกับงานวิจัยของศศิวิมล ไพศาลสุทธิเดช (2556) วิถีการใช้ชีวิตในเขตกรุงเทพ ผู้บริโภคส่วนใหญ่มีความสนใจในการทำกิจกรรมในร้านกาแฟ เช่น ทำงาน พับปะผู้คน ในขณะที่ผู้บริโภคเพียงบางส่วน ที่เพียงแค่ต้องการใช้ร้านกาแฟสตาร์บัคส์ เป็นสถานที่เพื่อแสดงถึงความมีรสนิยม

6.4 ปัจจัยด้านราคา ได้แก่ ราคามีความเหมาะสมกับคุณภาพ ราคาได้มาตรฐาน ราคามีความคุ้มค่าเมื่อเทียบกับปริมาณ อาจเป็น เพราะว่า รายได้ต่อเดือนของนักศึกษาส่วนใหญ่ที่อยู่ในช่วง 7,001 – 8,000 บาท (ร้อยละ 27.50) และ ความถี่ในการบริโภคส่วนใหญ่ 1-2 ครั้ง/สัปดาห์ (ร้อยละ 62.00) จึงทำให้ปัจจัยด้านราคาในภาพรวมอยู่ในระดับมากไม่สอดคล้องกับงานวิจัยของพิชานญ์ เดชรังสฤษฎา (2554) ที่ปัจจัยด้านราคามีระดับความสำคัญที่มีอิทธิพลปานกลาง

6.5 ปัจจัยด้านบุคลากร ได้แก่ ความหลากหลายของเครื่องดื่มและเบเกอรี่ การนำเสนอเครื่องดื่มและเบเกอรี่ใหม่ๆ พนักงานมีความเอาใจใส่การบริการ พนักงานมีความกระตือรือร้น พนักงานให้ข้อมูลเกี่ยวกับสินค้าได้เป็นอย่างดีจึงทำให้ปัจจัยด้านบุคลากรในภาพรวมอยู่ในระดับมาก สอดคล้องกับงานวิจัยของธาริสิทธิ์ ชินรังสิกุล (2552) พบว่า ปัจจัยด้านบุคลากรมีผลต่อการบริโภคกาแฟสด โดยทุกปัจจัยมีระดับความสำคัญอยู่ในระดับมาก

6.6 ปัจจัยด้านการสร้างและการนำเสนอลักษณะทางกายภาพ ได้แก่ บรรยากาศและการตกแต่งดี ร้านมีขนาดใหญ่กว้างขวาง มีปลั๊กหรือไฟไว้ให้บริการ มีที่นั่งให้เลือกหลากหลายรูปแบบ สอดคล้องกับงานวิจัยของ พรรณราย แสงผล (2554) กล่าวคือ กลุ่มตัวอย่างมีระดับทัศนคติในด้านสิ่งแวดล้อมทางกายภาพของสถาบันภายในระดับเห็นด้วยอย่างยิ่งในด้าน ร้านตกแต่งสวยงาม บรรยากาศดี น่าใช้บริการ และร้านดูมีความสะอาดในด้านเครื่องมือ

6.7 ปัจจัยด้านช่องทางการจัดจำหน่าย ได้แก่ ที่ตั้งของร้านมีความสะดวกในการเดินทาง ตั้งอยู่แหล่งสรรพสินค้าและใกล้แหล่งชุมชน ตั้งอยู่ในแหล่งที่มีความปลอดภัย มีที่จอดรถกว้างขวาง และป้ายร้านสังเกตุได้ง่าย อาจเป็น เพราะ ว่า สาเหตุที่กลุ่มตัวอย่างนิยมไปใช้บริการร้านกาแฟสด บาร์ บักซ์ เพราะตั้งอยู่แหล่งสรรพสินค้า (ร้อยละ 45.50) จึงทำให้ปัจจัยด้านช่องทางการจัดจำหน่ายอยู่ในระดับมาก สอดคล้องกับวิจัยของพรรณราย แสงผล (2554) กล่าวคือ ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย พบว่าระดับทัศนคติโดยภาพรวมอยู่ในระดับเห็นด้วย เมื่อพิจารณาในด้านมีสาขาครอบคลุมทุกพื้นที่ ด้านป้ายร้านสังเกตเห็นได้ง่าย ร้านมีทำเลที่ตั้งสะดวกต่อการเดินทาง

6.8 ปัจจัยด้านกระบวนการ ได้แก่ ความทันสมัยของอุปกรณ์ช่างกาแฟ ได้รับสินค้าอย่างรวดเร็วและถูกต้อง มีรายการส่งเสริมการขายที่น่าดึงดูดใจอาจเป็น เพราะ ปัจจุบันผู้บริโภคจึงความประทับใจมาช่วยในการตัดสินใจเชื้อ ซึ่งปัจจัยด้านกระบวนการนั้นสามารถสร้างความประทับใจให้ผู้บริโภคได้จึงทำให้ปัจจัยด้านนี้อยู่ในระดับมาก สอดคล้องกับวิจัยของพรรณราย แสงผล (2554) กล่าวคือ ด้านกระบวนการ พบว่า ระดับทัศนคติโดยภาพรวมอยู่ในระดับเห็นด้วย เมื่อพิจารณาการให้บริการมีมาตรฐานเป็นมืออาชีพ และได้รับสินค้าที่ถูกต้องรวดเร็ว

6.9 ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ ได้แก่ มีเครื่องดื่มและเบเกอรี่ให้เลือกหลายลาย มีสินค้าทดลอง และให้ชิมเมนูใหม่ๆ จึงทำให้ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ในภาพรวมอยู่ในระดับมาก สอดคล้องกับวิจัยของพรנןราย แสงผล (2554) กล่าวคือ ด้านผลิตภัณฑ์ พบว่าระดับทัศนคติโดยภาพรวมอยู่ในระดับเห็นด้วย พิจารณาในด้าน ท่านชอบ เพราะ เมล็ดกาแฟมีคุณภาพสูง ท่านคิดว่ามีรสชาติ/สูตรที่หลากหลาย ท่านชอบตราสินค้า ท่านชอบรูปแบบบรรจุภัณฑ์ ท่านคิดว่ากาแฟมีรสชาติที่ดี

## 7. ข้อเสนอแนะจากการวิจัย

### 7.1 ข้อเสนอแนะจากการวิจัย

7.1.1 จากผลการศึกษานี้ร้านกาแฟสตาร์บัคสามารถนำไปใช้ประโยชน์ในการประกอบการตัดสินใจด้านการขยายสาขาใหม่เพื่อเข้าถึงลูกค้าได้ง่ายขึ้น

7.1.2 วัตถุประสงค์การเข้าใช้บริการร้านกาแฟสตาร์บัคของกลุ่มเป้าหมายส่วนใหญ่ใช้บริการเพื่อเป็นแหล่งพักผ่อนและส่วนใหญ่ไปใช้บริการ 3-4 คน ดังนั้นร้านกาแฟสตาร์บัคสามารถนำผลการวิจัยไปใช้ประโยชน์ในด้านการปรับปรุงร้านรวมถึงจัดเตรียมพื้นที่ให้ตรงตามความต้องการของลูกค้าและมีพื้นที่เพียงพอต่อการเข้าใช้บริการของลูกค้าเพื่อสร้างความประทับใจให้กับลูกค้า

7.1.3 ปัจจัยด้านภาพลักษณ์รายห้อ คือ สิ่งที่ผู้บริโภคสามารถจำได้ง่าย ดังนั้นร้านกาแฟสตาร์บัคสามารถนำข้อมูลนี้ไปใช้ประโยชน์ในการสร้างภาพลักษณ์และสร้างการจำจักรายห้อเพื่อสร้างความประทับใจให้กับผู้บริโภคและทำให้ผู้บริโภคจดจำรายห้อของร้านกาแฟสตาร์บัคได้

7.1.4 ปัจจัยด้านบุคลากรเป็นส่วนหนึ่งในการตัดสินใจเข้าใช้บริการร้านกาแฟสตาร์บัคของผู้บริโภค ดังนั้นร้านกาแฟสตาร์บัคสามารถนำผลจากการศึกษานี้ไปใช้ประโยชน์ในการวางแผนการฝึกอบรมพนักงานเพื่อเพิ่มทักษะในการทำงานที่ดีให้กับพนักงาน

### 7.2 ข้อเสนอแนะในการวิจัยครั้งถัดไป

7.2.1 ควรศึกษาปัจจัยในด้านอื่นๆเพิ่มเติม เช่น ปัจจัยด้านสังคม ปัจจัยด้านครอบครัว เป็นต้น เพื่อให้ผลการวิจัยมีความครอบคลุมและชัดเจนมากยิ่งขึ้น

7.2.2 ควรศึกษากลุ่มตัวอย่างอื่นๆ เช่น กลุ่มข้าราชการ รัฐวิสาหกิจ เป็นต้น เพื่อจะได้ทราบถึงความต้องการของผู้บริโภคในหลาย ๆ กลุ่ม

## 8. กิตติกรรมประกาศ

ผู้วิจัยต้องขอขอบคุณมหาวิทยาลัยศิลปากร วิทยาเขตสารสนเทศเพชรบุรี ที่อนุญาตให้ผู้วิจัยได้แจ้งแบบสอบถามให้กับนักศึกษาและต้องขอรบกวนอาจารย์คณะวิทยาการจําราชการ สาขาวิชาการตลาดเป็นอย่างสูงที่คอยให้คำแนะนำช่วยเหลือและให้การสนับสนุนผู้วิจัยตลอดมาจนสามารถทำผลงานวิจัยในครั้งนี้สำเร็จลุล่วงได้ด้วยดี

## 9. บรรณานุกรม

เตือนจิต ทองแก้ว. (2554). บทบาทของการแฟร์ในสังคมมนุษย์ และคุณสมบัติของการแฟร์ในฐานะสมุนไพร. ค้นเมื่อ 17 มิถุนายน 2557, จาก [http://www.lib.ru.ac.th/journal/about\\_coffee02.html](http://www.lib.ru.ac.th/journal/about_coffee02.html).

นราครี ไวนิชกุล และ ชูศักดิ์ อุดมศรี. (2548). ระเบียบวิธีวิจัยธุรกิจ. (พิมพ์ครั้งที่ 15). กรุงเทพฯ : โรงพิมพ์แห่งจุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย.

ประพนชัย พสุนทร์. (2553). สถิติธุรกิจ. กรุงเทพมหานคร : สำนักพิมพ์หอป.

พรรณราย แสงวผล. (2554). "การเปรียบเทียบพฤติกรรมการบริโภคกาแฟสดรับบักส์กับบ้านไร่กาแฟ  
ของผู้บริโภคในเขตกรุงเทพมหานคร," การค้นคว้าอิสระบริหารธุรกิจมหาบัณฑิต วิชาเอก  
การตลาด คณะบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลธัญบุรี.

พิริยาพรณ ไทยสุริโย. (2555). กาแฟมากกว่าแค่เครื่องดื่ม. ค้นเมื่อ 17 มิถุนายน 2557, จาก

<http://www.oknation.net/blog/dao-aksorn/2012/06/04/entry-1>.

พิชามณฑ์ เดชรังสฤษดิ์. (2554). "ปัจจัยที่มีผลต่อการบริโภคกาแฟจากร้าน.starbucks ของผู้บริโภคใน  
จังหวัด เชียงใหม่," คณะเศรษฐศาสตร์ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่.  
มนัสันนท์ ธนาพุ่มเพ็งและไกรชิต สุตะเมือง, "ปัจจัยการตลาดเชิงบูรณาการที่มีผลต่อการตัดสินใจ  
ซื้อกาแฟสดรับบักส์ (Starbucks) ของผู้บริโภคในเขตกรุงเทพฯ และปริมณฑล," วารสาร  
การตลาดและการสื่อสาร ปีที่ 1, ฉบับที่ 2 (เมษายน – มิถุนายน 2556).

มหาวิทยาลัยศิลปากร วิทยาเขตสารสนเทศเพชรบุรี. (2557). จำนวนบุคลากรในวิทยาเขตสารสนเทศ  
เพชรบุรี. ค้นเมื่อ 25 ตุลาคม 2557, จาก <http://www.pitc.su.ac.th/>.

วรสิทธิ์ ชินรังสิกุล. (2552). "ปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อพฤติกรรมการบริโภคกาแฟสดของผู้บริโภค," (การ  
ค้นคว้าอิสระ คณะเศรษฐศาสตร์ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่.

ศศิวิมล ไพศาลสุธอร์เดช. (2556). ทัศนคติและพฤติกรรมการบริโภคกาแฟสดรับบักส์ของคนไทยและ  
คนต่างด้าว. บทความวิจัยเสนอในการประชุมทางวิชาการด้านการวิจัยเพื่อพัฒนา  
สังคมไทย ครั้งที่ 4, 10 พฤษภาคม 2556.